

Depuis plus de 20 ans, la société Bruno Chevillotte est spécialiste de la **sérigraphie à plat et textile**, de la **signalétique intérieure et extérieure**, du textile personnalisé, des **objets publicitaires** de toutes sortes, et de la PLV.

Cependant, nous ne sommes pas du genre à nous reposer sur nos lauriers. C'est pourquoi nous continuons aujourd'hui d'innover.

Acteur reconnu dans toute la France du **marquage par sérigraphie**, la société **Chevillotte** se démarque par la qualité de son travail, qui en fait une réelle référence dans le métier. La qualité des encres et des vernis notamment, apporte une robustesse incomparable à nos réalisations et garantissent des projets qui durent dans le temps. Toutes vos demandes, mêmes les plus exigeantes, seront satisfaites. Enfin, chez nous, tous les clients sont importants : nous travaillons aussi bien sur des commandes en gros, qui nécessitent un marquage industriel, que sur des impressions en petite quantité.

Nous sommes aujourd'hui très fiers d'être une **entreprise française**, et de travailler localement tout en sachant s'exporter. Nous sommes en effet installés à **Saint-Marcelin** et à **Annecy**, en Isère et en Savoie, où nos ateliers de production et de **sérigraphie numérique** sont situés. Le parc machine, entièrement industrialisé, comprend un carrousel automatique, une presse numérique, un sécheur lamineur intermédiaire, une chaîne de dégravage, et d'autres machines qui garantissent à nos clients une précision parfaite.

Dans cette démarche locale s'inscrit un **effort écologique** : en effet, l'environnement est un enjeu aujourd'hui capital et y participer n'est pour nous pas une option. Nous avons donc choisi de restreindre l'usage de produits chimiques, de réaliser des impressions sans phtalates, et d'utiliser des matériaux recyclés. Tout est mis en œuvre pour réduire année après année l'impact écologique de nos activités d'imprimerie.

Attaché Commercial

Missions :

Reportant au Directeur Commercial, vous bénéficiez d'une formation à notre métier et de l'aide constante de nos supports commerciaux et techniques. Vous êtes ainsi à même de réaliser une étude approfondie des besoins clients et de proposer la solution adaptée. Vous assurez les tâches suivantes :

- Prospection physique et téléphonique auprès des entreprises (PME/TPE, commerces d'enseignes, collectivités locales).
- Conception et ventes des offres en fonction des besoins clients en sérigraphie, signalétique, objets et vêtements promotionnels et personnalisés
- Conseil auprès des clients et prospects dans un cadre réglementaire précis, complexe et évolutif
- Suivi du parc existant et proposition d'amélioration et de diversification
- Création et suivi d'un réseau de partenaires et prescripteurs
- Reporting d'activité auprès du Directeur Commercial
- Participation aux projets commerciaux et aux évolutions des offres produits de la société.

Profil :

- De formation supérieure Bac+2 ou Bac+4/5 (Ecole de Commerce, BTS ou Universitaire), vous justifiez d'une première expérience réussie d'au moins 2 ans dans la vente B to B de services techniques (dans le domaine de la bureautique ou des telecoms par exemple) et de la prospection terrain.
- Qualités requises : Esprit de conquête, d'équipes, goût du terrain, autonomie, dynamisme commercial tout en possédant une grande rigueur, sens du conseil et de l'écoute, capacité à communiquer et partager.

Dans une ambiance dynamique et conviviale, nous vous offrons un package de rémunération motivant, (fixe + variable + voiture + outils liés à la fonction), ainsi qu'un réel plan de carrière.

Connaissances

- Outils bureautiques (Excel, word, outlook...)
- Maitriser les méthodes commerciales
- Connaissances/notions en graphisme ou infographie

Compétences comportementales

- Esprit d'équipe
- Rigueur
- Sens de l'organisation et de la méthode
- Capacités d'analyse et de synthèse
- Capacités de conceptualisation
- Capacités d'écoute
- Gestion des priorités
- Autonomie
- Diplomatie
- Qualités relationnelles et sens de la communication
- Pédagogie
- Adaptabilité
- Pragmatisme
- Affirmation de soi/leadership
- Curiosité intellectuelle

Merci d'adresser votre candidature par mail à o.pradel@chevillotte.net (lettre de motivation, CV, photo).